

Presentación

Multipedidos es un sistema de ventas on-line que permite gestionar pedidos por internet en tiempo real de manera económica, simple y eficaz.

El sistema está pensado para empresas que deseen comercializar sus productos y servicios por Internet.

En otras palabras Multipedidos es un sistema de comercio electrónico ideado para permitir que de manera sencilla, usted posea no solo un catálogo on-line de productos, sino una sucursal de ventas que nunca cierra.

Al implementar Multipedidos usted recibirá sus pedidos de manera clara, sencilla y ordenada.

Multipedidos le permitirá que sus clientes puedan conocer, todos sus productos, posibilitando la venta de aquellos artículos de baja rotación o dar a conocer mejor sus ofertas y promociones.

El aspecto de Multipedidos es único para cada uno de nuestros clientes, dado que personalizamos nuestro sistema en base a su logo y colores.

Multipedidos puede ser utilizado como su página web o como un sistema complementario a un sitio preexistente.

- **Su negocio abierto las 24 horas, los 7 días de la semana, los 365 días del año.**

Con su sitio en Internet, sus clientes pueden realizar sus pedidos en el momento que lo deseen aún cuando usted no se encuentre en su empresa.

- **Aumente sus Ventas**

Diariamente, miles de personas se incorporan como usuarios de Internet, muchos de ellos buscando probablemente sus productos y servicios.

- **Imagen & Presencia Comercial**

Agregue valor a su imagen comercial, y saque ventaja sobre sus competidores.

De esta manera, sus clientes, podrán:



Realizar pedidos en tiempo real a través de internet.



Consultar la ficha de cada artículo: precio, fotografía, características, etc..



Realizar consultas de listados de artículos en oferta, destacados y nuevos.



Recibir por correo electrónico el detalle de la compra realizada y mediante mensajes SMS.



Realizar gestiones relacionadas con los pedidos (consulta, cancelación, registro de pagos, método de entrega, etc..)



Imprimir todos los pedidos y listados de su cuenta.



Utilizar la herramienta hoja de ruta basada en la tecnología Google Maps.



Autorizar el retiro del pedido a una persona específica contando con posibilidad de realizar la toma de la imagen del rostro de esta, utilizando para ello la webcam.



Estos son solo algunos ejemplos de las funcionalidades de nuestra herramienta.

¿Qué es Multipedidos? Es una plataforma que usted puede integrar a su actual estructura con bajos costos y significativas ganancias.

¿Cómo funciona? A través de su interfaz clara y sencilla el usuario final (cliente) puede realizar una nota de pedido en pocos minutos.

¿A quién le sirve Multipedidos? A toda empresa que quiera ampliar su espectro de clientes y aumentar sus ventas sin costos de gestión.

¿Qué ventajas tiene Multipedidos? Agiliza la recepción de los pedidos, donde los mismos son recibidos en el área de preparación y despacho.

¿A mis clientes le sirve Multipedidos? Si, ya que el cliente puede realizar su nota de pedido sin llamados telefónicos, envíos de e-mail o fax.

¿Debo enviar mi lista de precios al cliente? Con Multipedidos no es necesario confeccionar listas de precios, los mismos son visualizados on-line y actualizados, por esto usted no resignará utilidades en situaciones donde se produzcan variaciones en los costos de los productos. Si sus clientes lo desean podrán obtener un listado de los productos publicados en su web y descargarlos en formato MS Word o MS Excel.

¿Puedo aumentar mis ventas? Desde que se implemento Multipedidos se ha comprobado que aumentan las ventas y productos que antes de implementar nuestro software nunca habían vendido, ahora por la facilidad de realizar la nota de pedido lo vera reflejado en las ventas.

¿Tengo necesidad de avisar a mis clientes las variaciones de precios? No porque desde el momento que usted actualiza los precios de los productos automáticamente el cliente visualiza los nuevos precios.





¿Porqué elegir a Multipedidos?



Fácil Integración con su estructura



Bajo costo de implementación

-  Rapidez y eficiencia en el despacho de la mercadería
-  Reducción de trámites internos
-  Reducción de costos fijos
-  Sus utilidades no se verán afectadas por variaciones de costos

Licenciamiento

La comercialización de nuestro software se realiza bajo la modalidad de Servicio (**SaaS**), es decir que en vez de vender nuestro sistema, el cliente paga el servicio de utilización del mismo a través de un abono mensual que según el mismo incluye mantenimiento, actualizaciones y soporte a usuarios. De esta manera nuestros clientes pueden optar por un servicio completo y despreocuparse del mantenimiento y de las actualizaciones de la herramienta.





Software como Servicio (del inglés: **Software as a Service, SaaS**) es un modelo de distribución de software en donde **MULTIPEDIDOS** provee el servicio de mantenimiento, operación diaria, y soporte del software usado por el cliente. Regularmente el software puede ser consultado en cualquier computadora, esté presente en la empresa o no.







Generalmente, el área de sistemas de las empresas deben ocuparse de administrar el manejo de hardware y software, pero con esta modalidad de licenciamiento nuestros clientes obtienen estos mismos servicios sin necesidad de involucrarse en los costos y en las tareas que serían necesarias para ejecutar un sistema de gestión de pedidos por Internet.

Los sistema bajo la modalidad **SaaS** están dirigidos particularmente al segmento pymes y de las industrias que tienen la necesidad de implementar aplicaciones robustas de Gestión, pero buscando minimizar o evitar una inversión inicial importante. Entre los principales beneficios que ofrece SaaS se destaca que el usuario sólo abona una cuota mensual por el licenciamiento y evita, así, adquirir licencias a perpetuidad, con el consecuente impacto financiero.

Si se compara el costo en un período razonable, es mucho más económico el modelo SaaS que el tradicional.

10 Razones para que su Empresa adopte la modalidad de licenciamiento SaaS:

-  La posibilidad de pagar un costo mensual fijo vs. el desembolso de capital.
-  La eliminación de dolores de cabeza asociados con la gestión de las aplicaciones.
-  Incremento en la velocidad de implementación / la capacidad para adquirir más rápido una aplicación.
-  Un único punto de contacto de soporte para toda la red de aplicaciones.

-  Menor riesgo asociado con la adquisición de un sistema.
-  La capacidad para correr aplicaciones sobre una base global.
-  La facilidad de integrar aplicaciones múltiples.
-  La posibilidad / capacidad del proveedor de SaaS de facilitar tecnología actualizada. (mejoras / nuevas versiones).
-  La capacidad para correr aplicaciones a través de Internet.
-  La posibilidad de conseguir aplicaciones avanzadas, antes solo disponibles para grandes compañías.













Generalidades

Multipedidos es una completa solución proyectada para resolver los problemas que se presentan en toda actividad de venta.

Nuestro sistema cuenta con dos interfaces, la primera desarrollada para los clientes y la segunda para la Empresa.













A continuación se enumeran brevemente algunas de las principales funcionalidades de nuestro sistema:

Interface para el Cliente








-  Realizar Pedidos seleccionando los productos disponibles.
-  Brindar a los clientes Descuentos en las compras realizadas.
-  Promocionar productos mediante secciones especiales de Destacados, en Oferta y en Promoción.
-  Mantener actualizado los datos de contacto e impositivos de los clientes.
-  Permite a los clientes visualizar los Pedidos realizados o cancelados.
-  Realizar gestiones relacionadas con pagos.
-  Obtener Listados de Precios actualizados en formato MS Excel y MS Word.
-  Permite realizar pedidos las 24 horas, los 7 días de la semana durante los 365 días del año, desde cualquier lugar del mundo.
-  Recibir el detalle de los productos adquiridos por correo electrónico y via teléfono móvil avisos SMS.
-  Cómo llegar al Proveedor
-  Ruta de Origen y Destino Libre
-  Gestionar las modalidades de la entrega.

Interface para la Empresa






ADMINISTRAR:

-  Categorías y Subcategorías.
-  Proveedores.
-  Productos.
-  Precios.
-  Descuento: General, por Producto, por Cliente.
-  Promociones y Newsletter.
-  Pedidos.
-  Pagos de Clientes.
-  Medios de Pago.
-  Aprobación o Rechazo de Pedidos
-  Despacho de Pedidos.
-  Administración de los Usuarios.








LISTAR:

-  Total de Productos.
-  Productos en Oferta.
-  Productos Destacados.
-  Productos Nuevos.
-  Usuarios Registrados.
-  Categorías.
-  Subcategorías.

GRAFICAR:





-  Top 10 de Ventas a Clientes.
-  Top 10 de Productos Más Vendidos.
-  Total por Tipo de Usuarios.
-  Total de Clientes por Región o Provincia.
-  Registro de Usuarios.
- ...

GEOREFERENCIACIÓN:

-  Confección de las Rutas de Entrega.
-  Ubicación geográfica de los Clientes.
-  Cómo llegar al Proveedor
-  Cómo llegar al Cliente/s
-  Ruta de Origen y Destino Libre
-  Zonas de Mejores Clientes
-  Zonas de Mayores Ventas.

Servicios

Brindamos servicios complementarios que permiten aprovechar al máximo el potencial de ventas de su Empresa.

-  Personalizamos las funcionalidades de nuestro sistema en base a sus requerimientos y/o necesidades.
-  Desarrollamos interfaces de integración con sus sistemas preexistentes.
-  Realizamos la carga de información e imágenes de sus productos.
-  Brindamos servicios de Consultoría sobre la clasificación y codificación de sus productos.